



# Hänsch<sup>®</sup>///

## SACHBEARBEITER VERTRIEB & EMPFANG IN VOLLZEIT

(M/W/D)

### IHRE AUFGABEN

- Auftragsannahme, Auftragsbearbeitung, telefonische Kundenberatung
- Unterstützung des Vertriebes bei weiteren operativen Aufgaben
- Betreuung und Koordination des Empfangsbereichs
- Annahme, Vermittlung und Weiterleitung von Telefonaten und eingehender E-Mails
- Pflege und Verwaltung vertriebsrelevanter Kundenstammdaten

### IHR PROFIL

- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Gutes technisches Verständnis
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse
- Gute und selbstsichere Ausdrucksweise
- Selbständige Arbeitsweise, Teamfähigkeit
- Einsatzbereitschaft, Eigeninitiative

Wir bieten eine Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungs- und Kommunikationswegen sowie ein angenehmes und kollegiales Arbeitsumfeld. Attraktive Mitarbeiterleistungen und eine sichere Tätigkeit runden unser Angebot ab.

Seit über 35 Jahren entwickelt, produziert und vertreibt Hänsch weltweit optische und akustische Warnsysteme und hat sich als Marktführer etabliert. Als Entwicklungspartner und Systemlieferant im Bereich Automotive entwickeln wir maßgeschneiderte, innovative Lösungen.



### UNSERE BENEFITS



### IHRE BEWERBUNG

Senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an: [personal@fg-haensch.de](mailto:personal@fg-haensch.de)

### HÄNSCH GMBH

Schützenstraße 21 / D-49770 Herzlake / ☎ +49 (0) 5962 9360 - 0  
[www.fg-haensch.de/karriere](http://www.fg-haensch.de/karriere)



DIE SIGNALGEBER