



Seit über 35 Jahren entwickelt, produziert und vertreibt Hänsch weltweit optische und akustische Warnsysteme und hat sich als Marktführer etabliert. Als Entwicklungspartner und Systemlieferant im Bereich Automotive entwickeln wir maßgeschneiderte, innovative Lösungen.



## UNSERE BENEFITS



DIE SIGNALGEBER

# Hänsch<sup>®</sup>

## INTERNATIONAL SALES MANAGER

IN VOLLZEIT

(M/W/D)

### IHRE AUFGABEN

- Betreuung und Pflege unserer Vertriebspartner und Kunden im europäischen Ausland
- Entwicklung von Kundenpotentialen und Akquirierung von Neu- und Folgeaufträgen
- Vorbereitung und Teilnahme an internationalen Fachmessen
- Unterstützung und Problemlösung bei technischen Fragen

### IHR PROFIL

- Eine ausgeprägte Vertriebsaffinität in Kombination mit mehrjähriger Berufserfahrung
- Begeisterung für innovative technische Produkte
- Kommunikationsfähigkeit, Teamfähigkeit, Kreativität und Selbstständigkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Reisebereitschaft

Wir bieten eine Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungs- und Kommunikationswegen sowie ein angenehmes und kollegiales Arbeitsumfeld. Attraktive Mitarbeiterleistungen und eine sichere Tätigkeit runden unser Angebot ab.

### IHRE BEWERBUNG

Senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an: [personal@fg-haensch.de](mailto:personal@fg-haensch.de)

### HÄNSCH GMBH

Schützenstraße 21 / D-49770 Herzlake / ☎ +49 (0) 5962 9360 - 0  
[www.fg-haensch.de/karriere](http://www.fg-haensch.de/karriere)

